

第二届中法模拟商务谈判圆满落幕

2016-04-30 作者: 王童 点击量: 446

4月29日上午，经济学院第二届中法模拟商务谈判在成都校区1-408会议室圆满落幕。法国南锡高等商学院交换生和经济学院学生作为谈判双方，围绕“红阳猕猴桃贸易”进行了国际营销合同模拟商务谈判。国际交流合作处副处长夏新蓉，经济学院副院长蒋远胜、党委书记何仁辉，成都校区教务部及国际经济与贸易系相关老师应邀出席了此次活动。

会议首先介绍了中方公司的具体情况，回顾了双方前三轮谈判达成的共识基础。随后，正式进入谈判议题，双方就谈判的目标进行磋商，结合各种图表数据阐明双方利益关系，一场没有硝烟的战争就此打响。谈判过程中，通过密切的团队配合，本着既能发展长期的友好合作，又能为自己公司赢得最大利润的原则，队员们融入了真正的商务谈判之中，双方围绕交易货币和产品价格定价展开了唇枪舌战。最后，双方终于达成一致意见，成功签订国际营销合约。



据悉，第二届中法模拟商务谈判全程历时两周，此次谈判是第四轮的最终签约谈判。纵观此次活动全程，经济学院以国际化教学为背景，以直面竞争为目的，旨在让中法学子在仿真实战中锻炼能力，促进交流，共同提高。



第三届中法商务谈判成功举行

2017-04-20 作者: 吴义荣 点击量: 398

4月19日下午，经济学院第三届中法商务谈判会在成都校区一教408会议室成功举行。法国南锡高等商学院交换生和经济学院学生作为谈判双方，围绕“中国茶叶出口贸易”进行了模拟商务谈判。经济学院党委副书记何仁辉、国际交流合作处、南锡高商中国办事处及经济学院国贸系、金融系老师应邀出席。



本次谈判首先由出口方——中方公司代表介绍了公司产品及公司概况，梳理回顾了双方前期谈判就部分基础条款达成的共识。随后，正式进入谈判正题，双方就谈判目标进行磋商。



谈判过程中，通过团队密切配合，本着既能长期友好合作，又能为己方公司谋取最大利润的原则，队员们全身心融入到了商务谈判的实践之中。双方围绕争论的焦点——茶叶的价格展开了激烈的唇枪舌战。



在中场休整时，出口方公司献上了精彩的茶艺表演，让进口方公司对茶叶有了更形象的认识。



下半场谈判，双方经过又一轮的较量，最终达成了共识，签订了贸易合同。最后，谈判双方合影留念。



纵观此次实践活动全程，任课教师通过实战的形式，让双方学生感受到了国际贸易过程中的冲突与合作。双方学生均表示此次机会难得，既锻炼了交流沟通能力，又增加了中法学子的交流。

第四届中法模拟商务谈判圆满落幕

2019-05-07 作者: 刘丽莎 徐珺 点击量: 89

5月7日下午，由教务处主办经济学院国际经济与贸易系承办的专业技能提升计划之第四届中法模拟商务谈判在成都校区图书馆二楼报告厅圆满落幕。法国南锡高等商学院交换生和经济学院学生作为谈判双方，围绕“法国红酒出口贸易”进行了模拟商务谈判。教务处副处长陈礼清、国合处副处长陈庆、经济学院党委副书记何仁辉、经济学院副院长吴平、法国南锡高等商学院中国代表康钰洋、国贸系系主任沈倩玲及国贸专业相关老师应邀出席。



谈判开始前由主持人介绍嘉宾、谈判双方代表和活动概况，随后是经济学院党委副书记何仁辉发言，表达了对中法商务谈判的回顾与展望。在发言中，何书记首先介绍了模拟商务谈判的由来，并对各位商务谈判的指导老师表示了感谢，之后何书记带领大家回顾了往届的商务谈判，何书记还印象深刻地说出了第一届参加商务谈判的学生名字，并对往届参加商务谈判的中国学生毕业后的职业发展进行了分析，发现参加商务谈判的学生大多数获得了很好的发展，他们在对商务贸易理论知识的学以致用及分工与团队合作多个方面也得到了能力的提升，从而让大家认识到了模拟商务谈判的重要性，也进一步验证了模拟商务谈判对学生的发展有很好的锻炼。



谈判过程中，通过团队密切配合，本着既能长期友好合作，又能为己方公司谋取最大利润的原则，队员们全身心融入到了商务谈判

的实践之中。双方围绕争论的焦点——红酒的价格展开了激烈的唇枪舌战。

下半场谈判，双方以上半场谈判结果为基础，进一步对红酒的运输方式、运输时间、定金支付时间三方面进行了讨论，最终达成了共识。随后进行了两方公司的签约仪式。

谈判结束后，由嘉宾对本场中法商务谈判进行点评。国合处副处长陈庆对本次中法模拟商务谈判表达了高度的赞扬，双方队员都体现出了自己的风采。并表示希望未来中法商务谈判能越办越好。



最后，主持人宣布了此次谈判的获奖名单以及决赛的获胜方，并对获胜的买房方进行了颁奖仪式。嘉宾及参赛选手合影留念后，此次中法商务谈判圆满落幕。

纵观此次活动全程，经济学院怀揣着让中法学子在仿真实战中锻炼能力，促进交流，共同提高的初心，以国际化教学为背景，以直面竞争为目的，为交流双方提供了良好的商务谈判平台。

